

BACCALAURÉAT PROFESSIONNEL METIERS DU COMMERCE

Option A : Animation et Gestion de l'espace
commercial

Diplôme Education Nationale - Niveau IV
Durée 2ans

*Dans notre établissement le baccalauréat
s'effectue à partir de la première.*

Conditions d'admission :

Être titulaire :

- D'un DNB (Diplôme National du Brevet)
- D'un CAP
- Avoir un niveau seconde

→ Admission sur dossier de candidature,
tests et entretien.

Possibilités d'admission :

- Formation initiale
- Alternance
- VAE (validation des acquis de
l'expérience).

Les missions :

- Conseiller et vendre
- Suivre les ventes
- Fidéliser la clientèle et développer la
relation client
- Animer et gérer l'espace commercial

Poursuites d'études dans notre établissement :

- BTS MCO (Management des Unités
Commerciales), diplôme d'état.
- BTS NDRC (Négociation et digitalisation de la
relation client), diplôme d'état.

Institut de Formation en Alternance

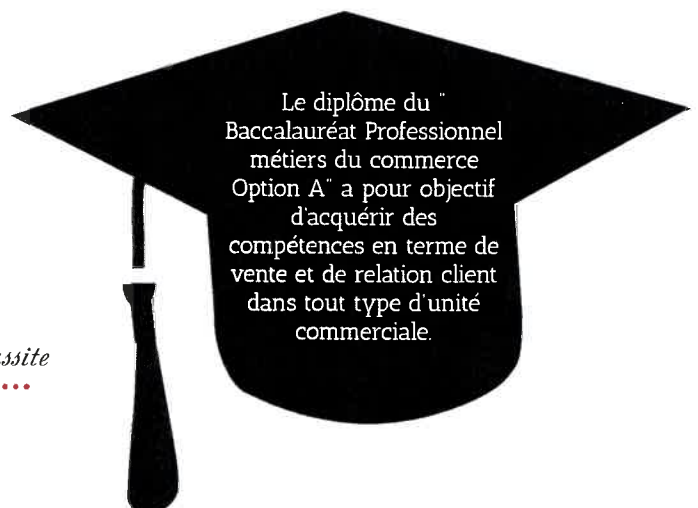
Partenaire de votre réussite

📍 20 RUE DES SOEURS DE L'HÔPITAL, 14360 Trouville sur mer

@ ifa.trouville@gmail.com

☎ 0261530829

🌐 www.ifa-trouville.fr



Le programme :

Matières Générales

- Langue vivante 1 - Anglais
- Langue vivante 2 - Espagnol
- Histoire - Géographie - EMC
- Mathématiques
- Français
- PSE (Prévention Santé Environnement)
- Education Physique et Sportive
- Arts Appliqués
- Economie - Droit

Matières Professionnelles

- Bloc 1 : Conseiller et vendre
- Bloc 2 : suivi des ventes
- Bloc 3 : Fidélisation de la clientèle et développement de la relation client
- Bloc 4 : Animation et gestion de l'espace commercial

<u>Epreuve</u>	<u>Coefficient</u>	<u>Forme et durée</u>
<u>E1 Epreuve scientifique et technique</u>	<u>2</u>	
Sous-épreuve E11 : Economie-droit	1	Ecrit-2h30
Sous-épreuve E12 : Mathématiques	1	Ecrit et pratique-1h
<u>E2 Analyse et résolution de situations personnelles</u>	<u>4</u>	<u>Ecrit-3h</u>
<u>E3 Pratique professionnelle</u>	<u>9</u>	<u>Oral</u>
Sous-épreuve E31 : Vente-Conseil	3	Oral-30min
Sous-épreuve E32 : Suivi des ventes	2	Oral-30min
Sous-épreuve E33 : Fidélisation de la clientèle et développement de la relation client	3	Oral-40min
Sous-épreuve E34 : Prévention Santé Environnement	1	Ecrit-2h
<u>E4 Epreuves de langue vivante</u>	<u>4</u>	<u>Oral</u>
Sous-épreuve E41 Langue vivante 1	2	Oral-20min
Sous-épreuve E42 Langue vivante 2	2	Oral-20min
<u>E5 Epreuve de français, histoire géographie et enseignement moral et civique</u>	<u>5</u>	<u>Ecrit</u>
Sous-épreuve E51 : Français	2,5	Ecrit-2h30
Sous-épreuve E52 : Histoire géographie et enseignement moral et civique	2,5	Ecrit-2h
<u>E6 Epreuve d'arts appliqués et cultures artistiques</u>	<u>1</u>	<u>Ecrit-1h30</u>
<u>E7 Epreuve d'Education Physique et Sportive</u>	<u>1</u>	<u>Pratique</u>

Institut de Formation en Alternance

Partenaire de votre réussite

BAC - BTS - TITRE II - TITRE I



IFA Formation Alternance

